

Nouveau dispositif destiné aux PME leaders
dans des projets de recherche collaborative

Témoignage Eurécom
Département Communications Mobiles
Christian Bonnet
Dominique Nussbaum

Eurécom et ses membres

Eurecom and its members



HELSINKI UNIVERSITY OF TECHNOLOGY



THALES



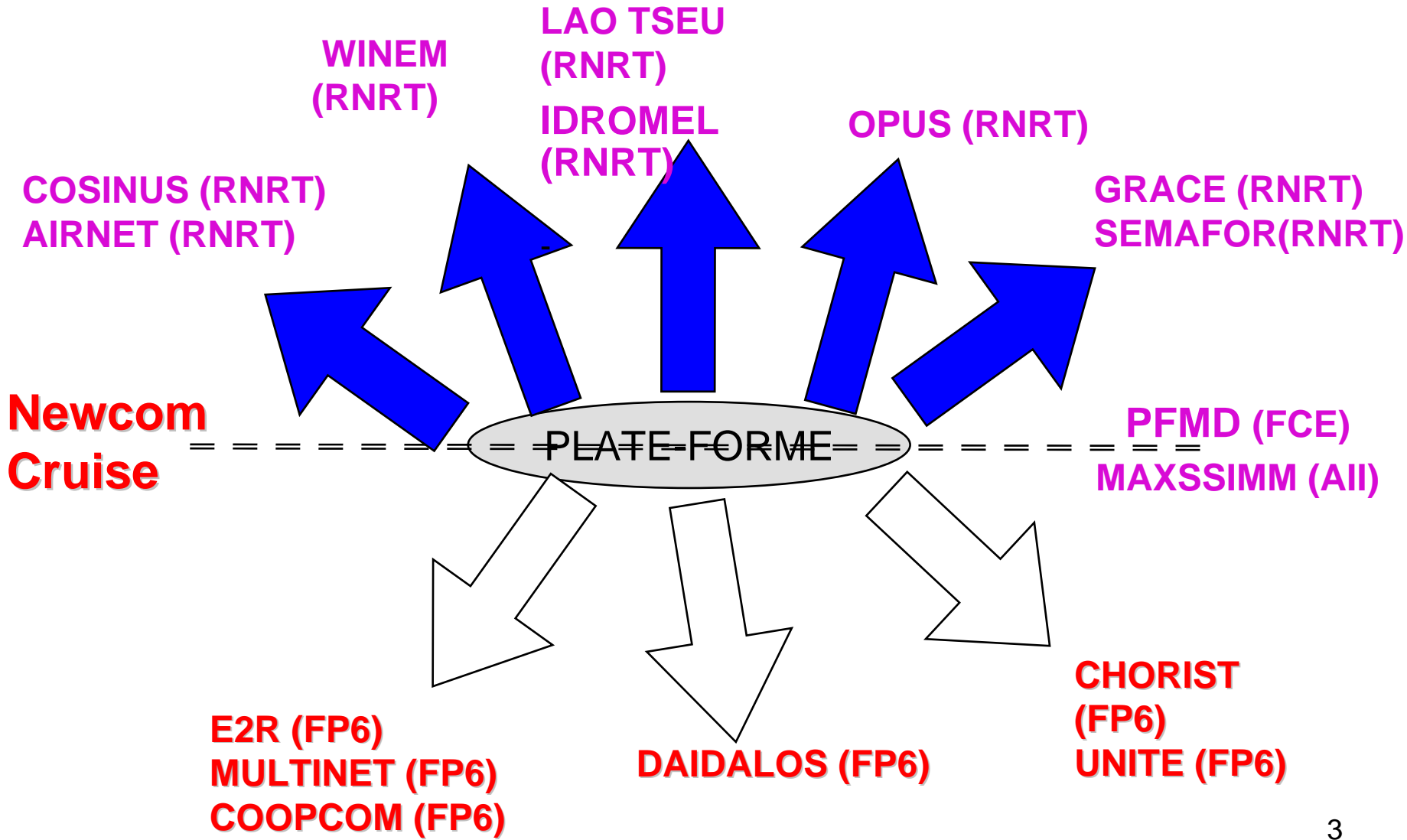
HITACHI
Inspire the Next



SHARP



www.eurecom.fr



Témoignage impact RNRT

Soutien des projets recherche amont.

Soutien de projets de plate-forme.

Visibilité nationale, internationale.

Etablissement de partenariats dans la durée. Exemple SIRADEL.

Exemple de PME ayant participé à des projets plateforme : Siradel (Yves Lostanlen)

- Mission: fournir des solutions pour la planification de réseaux sans fil
- Créée en 1994
 - Basée à Rennes, Paris, (Pékin 2006)
- Ressources
 - 25 employés
 - Partenaires internationaux
- Assise financière solide et indépendante
 - Filiale du Groupe Legendre, CA : 100 M€

Activités SIRADEL

Producteur de bases de données géographiques

- Haute résolution
- Moyenne et basse résolution

Technologie Volcano

- Modèles déterministes de prédiction de la propagation des ondes électromagnétiques (80 MHz – 60 GHz)
- Volcano® : composant logiciel de calcul de couverture radio
- Intégré dans les principaux logiciels de planification de réseaux radio du marché
- Telefonica, Czech Telecom, Nokia, Alcatel, Ericsson, Nortel, Siemens, Marconi, Aircom, Forsk, ...

Expertise et ingénierie radio

- Indépendance industrielle
- Rôle de conseillers

Projets RNRT SIRADEL

	Soumission RNRT	Label. RNRT
1998 :	1 projet	0
1999 :	2 projets	1 projet → Commindor
2000 :	3 projets	2 projets → Ermitages Erasme
2001 :	0 projet	0
2002 :	1 projet	1 projet → Rhodos
2003 :	4 projets	2 projets → Lao Tseu Iroise

Technologies variées : « quasi-optique » 60GHz, 40GHz, indoor et outdoor, UMTS FDD, UMTS-TDD, TD-SCDMA, WiFi, DVB-H, WiMAX

Retombées pour SIRADEL

Retombées industrielles

- Aide au maintien de SIRADEL à un bon de niveau de recherche, malgré les revers du marché des télécoms entre 2001 et 2003
- Réel accroissement d'une avance sur concurrence internationale
- Optimisation des produits existants
- Création de nouvelles affaires avec PME partenaires

Retombées partenariales

- Meilleure connaissance des capacités de SIRADEL
- Consolidation des liens, des complémentarités et des affaires avec les grands groupes
- Multiplication d'échanges scientifiques et campagnes de mesure avec les universitaires

Un tremplin pour l'Europe

Stratégie

Adéquation des appels d'offre RNRT avec les projets de recherche interne définis dans la PME (et non l'inverse !)

Développement ou extension de technologies déjà bien présentes, développement du cœur de métier

Risques : maîtrise du temps et de l'argent

- Dates de démarrage mouvantes
- Dates de paiement des plus difficiles à planifier
- L'argent reçu sert à payer directement des salaires, contrairement à un grand groupe ou un labo
- Ratio projet recherche – projet industriel = 1/10
 - Subvention à 30% devient 3% sur le produit final!